

PALAVRA DO CLIENTE

PALFINGER

LIFETIME EXCELLENCE

LINHA SMART - P200 E P240 ATW BRASIL



LINHA SMART - P200 E P240

ATW BRASIL

A ATW Brasil Serviços, Comércio, Importação de Exportação Ltda, empresa mineira com doze anos de experiência no mercado nacional e internacional, possui foco em manutenção preventiva e corretiva de máquinas para indústrias e construção civil, leves e pesadas. Localizada em Santa Inês, Belo Horizonte, a empresa é especializada em manutenção, reposição de peças, treinamento de operadores, assessoria para compras de equipamentos, laudos periciais e técnicos e importação de produtos e peças para guindastes e outros equipamentos.

Há cerca de um ano e meio, a ATW Brasil ampliou o seu mercado e passou a atuar como locadora de guindastes e plataformas elevatórias sobre caminhão. A empresa foi a primeira locadora de equipamentos a comprar duas plataformas P200A e P240A da PALFINGER, tornando-se desta forma, a primeira empresa brasileira locadora a contar com os dois equipamentos da linha Smart.

Segundo Rui Barbosa de Oliveira, diretor executivo da ATW Brasil, a parceria com a PALFINGER se deu a partir de uma busca da empresa em iniciar sua atuação em locação de equipamentos. “Decidimos comprar um equipamento de primeira linha, que nos desse todo o suporte de peças e serviços com garantia e fora da garantia, que fosse bem aceito no mercado e que contasse com acessórios de qualidade de funcionamento e durabilidade já comprovados no mercado”, explica.

Entre os benefícios destacados, Rui acredita que os equipamentos da PALFINGER são a solução ideal para aumentar a produtividade e reduzir custos logísticos, devido a sua velocidade de operação e fácil deslocamento. “Quando informamos ao cliente a marca dos produtos a aceitação é muito rápida e nenhum questionamento contra acontece. É um produto de

forte impacto técnico e visual. É da prateleira de cima em termos de equipamentos”, comenta.

De acordo com o diretor, outro fator positivo em atuar com os produtos da PALFINGER é o pós-vendas. “É muito bom sabermos que seremos atendidos prontamente”, explica. Sobre as perspectivas para o futuro, Rui é otimista. “O mercado está passando por um momento de incertezas, e novas parcerias para atendimento a grandes clientes públicos e privados tornam-se necessárias. Isto certamente nos deixa atentos ao futuro que virá com oportunidades. Temos interesse em breve de aumentar nossa frota. A estimativa é de adquirir de três a quatro equipamentos ainda neste ano”, conclui ele.



“Decidimos comprar um equipamento de primeira linha, que nos desse todo o suporte de peças e serviços com garantia e fora da garantia”.

Rui Barbosa de Oliveira - Diretor Executivo



Acesse nosso canal no Youtube e confira o vídeo desta aplicação
www.youtube.com/PalfingerBR

Os equipamentos apresentados neste folheto nem sempre correspondem à versão Standard. A Palfinger se reserva no direito de alterar e introduzir melhoramentos em seus projetos, a qualquer tempo, ou mesmo descontinuar-los independentemente de aviso prévio ou comunicação. Para sua montagem, deverão ser obedecidas as normas e regulamentos específicos do CONTRAN e do fabricante do caminhão.

MADAL PALFINGER S/A - Rua Flávio Francisco Bellini, 350, Bairro Salgado Filho, CEP 95098-170 - Fone (54) 3026.7000 / Fax (54) 3026.7001
Caxias do Sul - RS - Brasil - E-mail: vendas@palfinger.com
SAC - Serviço de Atendimento ao Cliente: 0800 51 2366